



**Luca Carlo Nardi**  
**Direttore Commerciale**  
**Janssen Italia (Gruppo Johnson & Johnson)**

Dopo la laurea in Chimica, Luca Carlo Nardi ha iniziato la sua carriera nell'ambito farmaceutico come Rep in Rhone-Poulenc Rorer Italia. Prima di entrare a far parte di Janssen Italia, la Divisione Farmaceutica del Gruppo Johnson & Johnson, con funzioni di Marketing e Vendite, ha ricoperto diversi ruoli di leadership progressiva in Aventis Pharma e successivamente ha ricoperto posizioni di livello esecutivo in Dompe' Biotec (Multinazionale Farmaceutica Italiana), responsabile dello Sviluppo Strategico, Marketing, Vendite, Medical Affairs e Alleanze Strategiche. Con oltre 29 anni di esperienza nell'industria farmaceutica, ha ricoperto diverse posizioni manageriali a livello senior e di Board, con ruoli di responsabilità in molte aree terapeutiche sia in Europa che in Asia. Ora si occupa di tutte le operazioni commerciali (vendite, marketing, accesso al mercato regionale e gruppo di clienti strategici).

**Luca Carlo Nardi**  
**Commercial Director**  
**Janssen Italy (Johnson & Johnson Group)**

After graduating in Chemistry, Luca Carlo Nardi began his career in pharmaceuticals as a Rep in Rhone-Poulenc Rorer Italy. Prior to joining Janssen Italy, the Pharmaceutical Division of Johnson & Johnson, with Marketing and Sales functions, he covered a variety of progressive leadership roles at Aventis Pharma. He then held executive-level positions in Dompe' Biotec (Italian Pharmaceutical Multinational), responsible for Strategy Development, Marketing, Sales, Medical Affairs and Strategic Alliances. With more than 29 years in the pharmaceutical industry, he has held various senior and C-suite managerial positions, encompassing many therapeutic areas in both Europe and Asia. He is currently responsible for the entire Commercial Operations (Sales, Marketing, Regional Market Access and Strategic Customer Group).